

雷諾、逢聯與美國 FAIRING策略聯盟

整理 ◎ 編輯部

爲拓展鋼材與鋁材管件之產品範圍，以供應 OE 廠新年度車種規格之需求，英國管材大廠雷諾 (REYNOLDS)於 2004 年底與逢聯公司以及美國 FAIRING 公司三方洽談合作關係，並簽訂技術合作與銷售協議。透過與逢聯公司的策略聯盟與密切合作關係，雷諾 (REYNOLDS)將運用逢聯公司在台灣與大陸之生產基地，提供鉻鉬鋼、鋁合金 6 系列和 7 系列產品供應全世界。

雷諾成立亞洲辦事處與發貨倉庫

爲提昇 OE 業務的服務，雷諾公司在台灣成立亞洲辦事處之餘，亦在台灣與大陸設立發貨倉庫，以擴大服務台灣與大陸的 OE 客戶。2005 年起，雷諾北美地區由美國 FAIRING 公司代理銷售，直接針對北美地區 OE 客戶與車架廠商提供銷售服務。雷諾 2006 年的新產品主要如下：

(1) 853 與 #631 大管徑之無縫管件，含同材質之後上／下叉等，以提供 ATB 與 BMX 設計所需。

(2) 6 系列與 7 系列高強度結構之鋁合金厚薄管與特殊成型液壓管件。

(3) 銅合金與特殊高強度鋁合金管件，以供應高性能之跑車與 ATB 使用。



▲三方策略聯盟、攜手共創多贏！左起 Reynolds 負責人 Keith Noronha、逢聯公司楊天賞董事長、Fairing 負責人 Spenser Chen。

(4) MZM 錄合金管件以供應焊接與膠合之車架設計。

(5) 輕量化高強度之鈦合金厚薄管件。

REYNOLDS 會繼續在英國 Birmingham 工廠生產高級鋼管、錳合金與鈦合金管件，供應全球市場需求。展望未來，REYNOLDS 將秉持一貫對品質的要求，透過與逢聯公司技術合作以及亞洲辦事處與發貨倉庫的成立，以期擴展服務範圍，縮短交貨期，並提升競爭力。

逢聯公司成立於 1987 年，以生產 ERW 碳素鋼鋼管及鉻鉬合金鋼管為主，並成功研發各種材質厚薄管，產品主要供應自行車業界及汽機車、高爾夫球桿、醫療器材工廠等，並外銷至大陸及海外。本著「品質第一、技術本位、服務滿意、創新產品」的服務理念與精神，積極追求創新與突破，讓逢聯的產品在業界深受好評。董事長楊天賞表示，為提升企業競爭力，逢聯除了朝多角化產品線發展，亦積極尋求國際策略聯盟，以整合資源，這次與英國雷諾公司的技術合作，將有助本身技術與競爭力的提升。



▲正式簽訂技術合作與銷售協議並由律師公證，左起 Reynolds 負責人 Keith Noronha、Reynolds 公司 Terry Bill、逢聯楊天賞董事長、公證律師(站立者)以及 Fairing 負責人 Spenser Chen。