



徐建中談京永經營現況

圖、文◎編輯部

因應歐盟對越南整車課徵高達 34.5% 的高額反傾銷稅，去年 6 月才在柬埔寨簽約買地、7 月開始建廠的京永公司，其柬埔寨新廠已於去年 12 月份正式出貨，截至今年 2 月中已出口兩萬多輛車，京永公司的機動性以及董事長徐建中的經營效率與做事魄力由此可見！

柬埔寨廠訂單滿載

談到前往柬埔寨設廠，徐董事長表示，最大收穫就是讓公司成功轉型製造中高價位車款，不再生產低價車。再者，從柬埔寨出口至歐盟沒有反傾銷稅，連關稅都是零（台灣出口歐盟關稅 17%）。目前柬埔寨廠員工人數三百多人，平均工資約 70 萬越幣（越南為 79 萬越幣），採人性化管理，今年上半年的訂單已滿載，2 月底會增加第三條裝配線，車架廠則預計在今年 7 月份量產，主要以生產鋁合金車架為主。至於越南廠，目前員工一百多名，主要以車架烤漆供應支援柬埔寨廠為主，未來則考慮轉型。問及柬埔寨廠今年的產量目標，徐董事長保守估計將超過 20 萬輛。

談到柬埔寨設廠所遇到的困難，徐董事長語重心長的提醒業者，柬埔寨是個開發落後的國家，雖然政府相當鼓勵外商投資設廠，但相關單位仍不免百般刁難，即使開始投產後，仍陸陸續續會有許多節需要打通，所以外資到那邊通常都有成為待宰羔羊的感嘆！再者，當地的內陸運費也貴得嚇人，運費成本比越南還高四成，甚至連牽條電話線還要花兩萬元美金，所以整體評估起來，在柬埔寨的成本要比越南高出 10%！只是柬埔寨沒有越南的反傾

銷壁壘，也沒有外匯管制，但匯款的手續費不便宜。



與英Saracen合作關係終止

問及日前英國貿易商 Saracen Cycles 傳出付款延遲，甚至迅雷不及掩耳的成立新公司並更名為 Saracen Bikes 一事，令 Saracen 主要供應商之一的京永公司感到相當憤怒與不悅，徐董事長表示，京永與 Saracen 配合三年多，之前的付款條件都採 D/A 90 天，去年 7 月開始，該公司要求延長付款時間，帳款一直拖至今年農曆過年前，一再告知供應商已在跟銀行協商，誰知道過完年該公司就突然宣布倒閉，且倉庫也空無一物，並發布訊息表示已成立新公司 Saracen Bikes，將繼續營業。

對此，徐董事長表示，目前已知的主要債權人有京永與其它三家組車廠以及一家捷克廠。面對這樣的情況，徐董事長感到相當無奈與氣憤，更不平的是，Saracen 還積極要求供應商繼續供貨，且要比照之前的付款條件，至於積欠的貨款，則將會在未來兩年以每年提撥 50% 獲利償還給債權人。這樣的合作提議已遭京永拒絕，京永更希望藉由本身的例子，提供其他業者做參考，建議業者要慎選配合廠商且緊縮信用。 ■