



避免歐盟反傾銷危機

TBEA與EBMA交流會議

圖、文◎編輯部

爲了提高台灣自行車業的競爭力，同時避免面臨歐盟反傾銷危機：台灣區自行車公會理事長楊銀明邀請歐洲自行車製造商協會（EBMA）理事長 Brian Montgomery，在 9 月 1 日的 Eurobike 自行展會上進行意見交流，與會的台灣業者包括巨大集團總經理羅祥安、SRAM 亞洲區總經理高祺翔、盛傑董事



▲駐慕尼黑辦事處商務組組長沈張進。

長陳達威、菲力總經理簡敬修、聯程工業協理蔡政哲、FREE AGENT 專員吳聲燁、輪彥董事長阮素琴與駐慕尼黑辦事處商務組組長沈張進等人，而海外廠商則有歐洲 2 大自行車集團主管參與，分別是 CYCLEEUROPE 集團董事長 Tony Grimaldi、採購長（COO）Bob Ippolito 與荷蘭 Accell 集團主席 Rene J.Takens。

原產地證明監控應徹底執行

TBEA 楊理事長開場首先向 EBMA 理事長 Brian Montgomery 等人解說台灣實行原產地證明的方式與出口監控情況，同時並強調，原產地證明制度除了業者

群體、協會組織共同推動外，連政府機關也從自行車產品進、出口情況開始著手，實質投入監控行列。

對此，EBMA 理事長 Brian Montgomery 表示，雖然「政府單位」有很多機構能進行監控，但對遠在歐盟地區的 EBMA 會員業者而言，「能否確實執行監控行動」是最大的疑問；因為

有調查指出，有些大陸業者生產的低階產品，先出口至馬來西亞，再繞一圈轉運至歐盟地區銷售，來規避反傾銷稅；Montgomery 理事長強調，大陸業者就是因為沒有明確的執行系統、監控出口不確實，才會造成歐盟決議實施更嚴苛反傾銷措施。



▲TBEA 理事長楊銀明。



▲EBMA 理事長 Brian Montgomery。



▲CYCLEUROPE 集團董事長 Tony Grimaldi。

競爭；這種情況直到歐盟規定了嚴格的

CYCLEROPE 集團董事長 Tony Grimaldi 則表示，CYCLEUROPE 長久以來一直在全球自行車市場面對挑戰，近年來飽受品質差、安全性低的低價產品

「CEN」產品安全標準規範後，一來能確保騎乘者的安全，二來讓低價競爭的情況逐漸舒緩下來，讓業者能投注更多心力在開發新的產品上面。

荷蘭 Accell 集團主席 Rene J.Takens 表示，自行車除了當成交通工具之外，最重要的是要發展成為健康產業；而要在瞬息萬變的市場中站穩腳步，必須持



▲荷蘭 Accell 集團主席 Rene J. Takens。

續推動創新研發才行，也因此有經驗的研發人員對歐洲業者而言相當重要，人才是歐洲業者最重視企業資產；另一方面，在市場上 Accell 集團除了發展高品質的自有品牌來生存外，也期盼與亞洲地區業者建立良好的合作管道，在生產與技術上共創雙贏局面，相信許多歐洲業者也有相同的看法。



▲巨大集團總經理羅祥安。

巨大集團總經理羅祥安則說，自行車是相當健康的產業，應該架構在良性競爭與合作的市場機制上，Giant 每年除了持續研發高階產品之外，也透過 A-Team

的團隊生產模式，與產業間擁有更多合作交流機會來共同成長；另外，羅總經理也特別強調，全球市場上應該要有更好的交易合作，才能讓世界各地的消費者享受到品質良好又新穎的高階產品。

加強溝通 促進產業合作交流

關於產業間合作的議題，菲力總經理簡敬修更以台灣公司與德國母公司為例表示，雙方的技術交流不但能提升產品品質與創新性，更可以讓消費者享受到高品質的產品，更進一步建立品牌認同度；簡總經理並表示，台灣廠商都願意配合TBEA實施的各項制度與計畫，在群聚效應之下，TBEA所推動的制度與計畫就相當具有說服力與執行力。簡總經理並透露，菲力公司有些產品也正在尋找歐洲合作夥伴，因為歐盟某些地方的生產成本比台灣更加便宜。



▲菲力總經理簡敬修。



▲SRAM亞洲區總經理高祺翔。

SRAM亞洲區總經理高祺翔則贊同的表示，SRAM目前有美國、德國與台灣三處研發中心，更有14個單位在全球各地協助處理品管QC，彼此間合作良好，也共同從事新品開發；SRAM也希望EBMA能夠提供台灣業者更多協助。

盛傑董事長陳威達則表示，有些歐美地區的經銷商為了在歐洲促銷產品而搭配了多項贈品，此外，這些經銷商在大陸採購時，獅子大開口般的舉止讓製造商毫無利潤可言，如此惡性循環下，低



▲盛傑董事長陳威達。



▲CYCLEUROPE集團採購長Bob Ippolito。



▲聯程工業協理蔡政哲。

價競爭只會越演越烈，這不僅EBMA會員廠商需要自律，EBMA更應該要跳出來約束會員廠商才對。

對此，EBMA理事長Brian Montgomery表示，會在近期召開的EBMA內部會議時加強相關宣導與約束；隨後CYCLEUROPE集團採購長Bob Ippolito表示，該集團與台灣廠商多年來合作互動的情況良好，他語重心長的表示，其實產品出口歐盟有問題的並非在台灣設廠的廠商，而是少數在大陸投資的台灣業者為了規避反傾銷

稅，才會讓EBMA有「監控不確實」的疑慮；若EBMA能針對亞洲地區其他國家進行調查，應能掌握更詳細的情況。

輪彥公司董事長阮素琴表示，這次台歐交流會議是促進兩方友好關係很好的開端，台灣已經沒有生產低價產品的條件，挾製造與技術優勢，相信未來台灣將成為歐盟最佳的盟友與合作夥伴。■