

瑞士商柏泰成立技術中心

圖、文◎張晉銘



緊固件專家瑞士商柏泰公司爲了提供客戶端更全方位與優質的產品，擇於11月16日在台灣台中分公司成立技術中心，在開幕典禮中特別邀請到瑞士商柏泰 CEO David Dean、亞太區 CEO Robert Ang 以及台灣分公司總經理 Patrick Lim 蒞臨現場，和與會嘉賓共同見證這歷史性的一刻。

立足台灣 放眼亞太

在開幕儀式中，首先由技術中心負責人何昇穎工程師擔任主講者，他表示，技術中心成立的目的是在於引進海外的緊固件製程，縮短開發時程，並且與台灣供應商密切合作，共同研發新技術，解決客戶端的產品問題。同時建立自我檢測的能力，即便供應商的料件已經通過合格檢測，但柏泰堅持給予客戶雙重保障。

放眼未來，技術中心將會陸續引進震動測試機、全自動光學輪廓測量儀、螺絲組裝測試機、15噸萬能材料試驗機、質譜分析儀等多項先進的檢測儀器，以確保緊固件的品質與使用安全；除此之外，工程師還可以結合 iPhone 與軟體，直接一手掌握各式各樣緊固件的使用參數。



▲瑞士商柏泰CEO David Dean 表示，技術中心是供應商與客戶之間最佳的橋樑，藉此達到三贏的局面。



▲瑞士商柏泰技術中心負責人何昇穎工程師指出，技術中心成立的目的是在於引進海外的緊固件製程，並與台灣供應商密切合作，共同研發新技術，解決客戶端的產品問題。



▲技術中心內部陳設多款檢測設備，未來還會陸續添購生力軍。

在檢驗品質的部分，擁有維氏、洛氏硬度計與 X-ray 膜厚測試機，確保供應商提供的用料安全無虞，藉由 BQS（Bossard Quality System）系統，將檢驗的數據與資料轉換為 e 化訊息，不但可以增加便利性，還可減少人工書寫出錯的機率，其中搭配的防呆模式，當數據超出正常值範圍，也會立刻提醒檢驗者，而且這套系統還可以追溯出貨批號，讓每一份料件都有一張身份證。

商機無所不在

副理陳麗蓉指出，瑞士商柏泰特別將技術中心設立在台灣，反而不是亞太經貿重鎮的上海，這項意義顯得格外深遠，象徵台灣的研發技術人才已經逐漸成熟，可給予客戶更嶄新的資訊與能力。負責人何昇穎強調，商機無所不在，希望透過技術中心的整合平台，能夠成為台灣業者蒐集商機的管道，協助大家了解市場上的需求，並持續扮演緊固件供應商的角色。



中國輸出入銀行

全國第一張「本土化」帳款保險保單
專為中小企業量身訂做

全球通帳款保險

融資保險全球通、單一窗口易辦通

是您拓展全球市場的
好夥伴，提供您～

- 單一窗口融通資金。
- 買主徵信服務。
- 規避壞帳風險，同時承保政治危險與信用危險。
- 強化信用管理、穩定公司獲利及確保資金流通。
- 放寬銷售條件、提昇市場開發能力。
- 全球追債服務。

新鄭和計畫
三保專案
徵信費與保險費
優惠實施中

總行 (02)2394-8145
新竹 (03)658-8903
台中 (04)2322-5756
高雄 (07)224-1921

[Http://www.eximbank.com.tw](http://www.eximbank.com.tw)