## 德國品牌 品質象徵

# TRELOCK精緻工藝佈局中國

圖、文◎編輯部

T relock 源於 1854 年,是德國歷史最悠久的單車附件品牌之一,也是最知名的品牌。年逾百半,卻活力依舊,想進一步瞭解它,請跟隨小編的步伐一起走進Trelock 的世界。

### 百年品牌 歷久彌新 活力四射

Trelock 自品牌創立以來,注重創新,強調設計與品質,所有產品的研發和設計全部在德國本土完成,產品從品牌成立初期單一的鎖具發展,成為現在集合鎖具、車燈和碼表等共同發展的格局,經歷 150 多年的穩定步伐,充份體現品牌的優越性,Trelock 已經申請 300 多個專利,其中 200 多個也同步在中國註冊,在德國製造標準的保障下,產品更具品質保障。德國研發和設計使得產品在目標市場更具前瞻性,同時,爲適應不同市場,也會開發本土化的產品。



▲針對中國市場佈局概況,Trelock總裁Andreas Rott親上火線向記者說明與分析。



▲Trelock全球總裁Andreas Rott仔細講解旗下產品的功能性與優點。

# 循序漸進 進軍中國 全球佈局

先前 Trelock 已經在杭州成立分公司,加大投入中國市場是長期計劃,更是著眼全球的重要組成部份。在產品的研發主要是針對中國的中高端消費者,但 Trelock的用戶也不會僅僅局限於此,現在中國的消費者對生活品質的需求越來越高,環保意識加強,推動自行車從簡單代步到休閒運動的發展,車友開始享受騎乘帶來的健康、放鬆與舒適。對於 Trelock 而言,市場開發計劃不是一味地發展經銷商,也不是在現有經銷點隨意擺放,而是希望產品在經銷商點得到很好的展示,讓消費者更直接地瞭 Trelock,使用它,喜歡它。

Trelock 的產品價格也是透明的,在中國有統一的零售價格,並在官網上公佈,消費者可在任何一家分銷店購買價格相同的產品,出於對經銷商的負責,因此總公司不進行網路銷售,對於仿冒品的出現,Trelock 會認眞嚴肅地對待和處理,用法律來維護自己的權益。

#### 深耕市場 推陳出新

目前 U 型鎖、折疊鎖、碼表和可充鋰電 池頭燈都是最新產品,特別是 U 型鎖與折 疊鎖,採用 tredur 特種鋼材,擁有輕量化 與高度防撬等特點:碼表的光學控制與快 速啓動是產品的驕傲之處:還有可充式鋰 電池車燈的亮度與電池容量都可以從 LCD



▲杭州輪易總經理張枚(右)認真地翻譯溝通採訪中的每一個問答。

顯示幕得知,騎行者的主動安全性大幅提高。針對中國市場,Trelock 未來將不斷探索消費者的需求和喜好,研發更多產品來回饋消費者的熱情和對產品的認同。

# 保安自行車積極縮編 穩定還款

圖、文◎阮素琴

上 2011 年底,深圳保安自行車因財務 危機引發的積欠零部件貨款事件, 再度引起兩岸自行車業的高度關注;尤其被積欠的零配件廠更是焦急萬分,而一些 才交易沒多久的新廠商也特別焦慮。

## 積欠債款約1.8億

據了解,保安自行車這次債款約1.8億 人民幣,其中銀行部份據保安自行車董事 長周子騫表示約9,000多萬人民幣,拖欠廠商則有6千多萬人民幣,另外有3千萬人民幣是私人借貸的(目前已處理爲銀行借款)。

保安自行車董事長周子騫對欠款一事致 歉,並表示最大的解決誠意,目前他正積 極出售土地,來解決債務問題,需要一些 時間,同時周董事長也表示保安還要繼續 經營。對於生產低價位產品,他表示,在 深圳沒有條件製造低檔產品,他們的平均 單價 FOB 約 US\$80-150, 主要以出口美 國最多(如 Huffy )、加拿大(如 Norco、 Canadian Tire)、日本以及韓國(三千里)、 歐洲 (Reebok) 與東南亞 (Reebok) 2011 年營業額約3億人民幣。

## 持續經營期穩定還款

對經營不善的問題,周子騫除了感到 愧疚之外,他也解釋原因,他說,之前被 Huffy 倒了 1,800 萬美金(後已由中信銀 行保理賠 600 萬美金),在 2008 年又被美 國 Iron Horse 倒了 800 萬美金(後已由中 信銀行保理賠 110 萬美金),在此之前保 安才買下價值6千多萬人民幣的土地並買 下大陸南光集團手上55%的保安股權和 台灣方面股東的保安股權共計 2,800 萬台 幣,且才付清就遭遇被 Iron Horse 倒帳的 厄運,使得保安一時之間資金短缺,而導 致如今的財務窘困;加上鎂合金廠也投入 約1,200萬人民幣的相當資金,這些都是 造成周轉困難的原因,且一發不可收拾, 也致使有些零件廠不再供貨。當然也有些 廠商仍願意繼續往來、交貨, 患難見真 情,讓周子騫特別感恩。

目前保安以中國銀行信用狀(L/C) 付款給現在的供貨廠,而前款積欠的部 份,將逐步去償還,每次以3%-5%付給 廠商,希望在2-3年間能付清。外傳韓國 三千里支持保安,周子騫表示,三千里在 保安最困難的時侯仍然在訂單上持續的 支持,2012年預計向保安購買約千萬美 金,都以L/C交易,所以是在買賣上的實 質支持,也是精神上的支持;也就是說今 年三千里計畫向保安採購7至8萬輛自行 車,平均 FOB 約 US\$150。另外,三千里



▲保安董事長周子騫力求縮編與出售土地來解決債款。

的高檔自有品牌 Cello 和 Black Cat 的鋁合 金車架,部份也自保安進口,在韓國當地 組裝。

## 縮編、整頓以求度過難關

對還繼續下單的國外買主和零部件供應 商,周子騫表示非常感恩,對於不再供貨 的廠商,他也能體諒;目前最重要的工作 就是找人買土地,以及縮編公司規模來止 血。他表示,目前仍有近1,000多人員工, 目標要裁減至600人左右。另一方面,公 司也改由其妹妹周佩玲負責總管理,因爲 以前全由周子騫一手包辦,只能管到面, 無法深入細節,所以也藉此整頓內部。 此外也計劃和 Huffy 在今年內成立內銷部 門,希望這些冷靜處理和改變,能儘早讓 保安度過難關、否極泰來。