

# 2012 Specialized最佳供應商



文、圖◎陳柏如

每到歲末年終，Specialized 總會在臺中舉辦高爾夫球聯誼賽、自行車騎乘聯誼以及年終感恩晚宴，感謝臺灣以及亞洲主要供應商的大力支持與不斷創新。對於自行車充滿熱情的 Specialized 總裁 Mike Sinyard、與供應商建立深厚革命情感和互信情誼的執行副總 Bob Margevicius、加上負責亞洲採購、產品開發與臺灣銷售的臺灣總經理黃慶忠，可說是 Specialized 業績能年年兩位數成長最關鍵的鐵三角，而臺灣許多優秀的零配件供應商則是幕後大功臣，其中之最又非美利達的夢工場莫屬！

誠如 Bob 所言，Specialized 熱愛自行車，



▲熱愛騎車的Specialized總裁 Mike Sinyard感謝業者的努力與相挺。



▲執行副總Bob Margevicius提供許多經營遠見與市場資訊給業者參考。



▲臺灣總經理黃慶忠勉勵大家要繼續創新、不斷自我突破。  
美利達董事長曾崧柱妙語如珠，逗得全場來賓笑聲連連。他深信實力堅強的美利達夢工廠將是Specialized開疆擴土最大的助力。



▲Specialized精心設計的各類零配件最佳供應商獎座別出心裁，意義深遠！



▲Specialized總裁Mike Sinyard (左) 頒贈最優創新夥伴牌匾給美利達董事長曾崧柱 (右)。



▲拓凱董事長沈文振 (右) 與執行長朱東鎮 (左) 獲Mike Sinyard (中) 頒贈2012年Specialized最優創新夥伴牌匾。

並不斷創新產品的設計與功能，希望能帶給消費者更美好的騎乘體驗與生活，而唯有供應商能密切配合、全力相挺、不斷創新設計，Specialized 才能不斷成長突破！面對全球經濟不景氣，臺灣區總經理黃慶忠也勉勵業者，經營事業如同騎自行車，路況就像景氣，遇到辛苦上坡的不景氣時，體質不佳、競爭力不夠的企業就會明顯落後、甚至被淘汰，因此大家平時就必須未雨綢繆、自我充實、做好準備，遇爬坡時要奮力踩踏不能停下來，唯有堅持到最後才能爬上山頂！

美利達董事長曾崧柱在致詞時指出，Specialized 與美利達之間能成功合作且締造多贏有四個主要關鍵：雙方能不斷創新

開發產品、領導流行。優異且成功互補的團隊合作。擁有來自美利達夢工廠的強大後盾相挺。快速有效率的交期。曾董事長也預告，2013 年 Specialized 將正式大舉進軍中國大陸市場，美利達位於江蘇南通的工廠將負責製造 Specialized 的內銷車種，相信結合雙方優勢，Specialized 在中國的銷售將迅速成長。

2012 年 Specialized 年度最佳供應商表揚，美利達與拓凱依舊拔得頭籌，獲頒 2012 年 Specialized 最大創新貢獻獎，其他獲頒創新優良供應商的企業包括：野寶、維樂、天心、龍捷、DT Swiss、亞獵士、香港 Dayton 以及 SRAM。



2012 Specialized最佳創新供應商得獎廠商



▲最佳創新供應商：野寶，由經理林尹凡（左）領獎。



▲最佳創新供應商：天心，由總經理江祐榮（左）領獎。



▲最佳創新供應商：亞獵士，總經理謝昀芷欣喜領獎。



▲最佳創新供應商：龍捷，由Ivy林姿伶（左）與Monique林妍伶（中）姊妹花代表領獎。



▲最佳創新供應商：DAYTON，由Andrew Yuen（右）領獎。



▲最佳創新供應商：DT Swiss團隊開心合影。



▲最佳創新供應商：維樂，董事長余彩雲（左）開心領獎並與Mike合影。



▲最佳創新供應商：SRAM，由CFO Jeff Shupe（中）與VP Jeffrey Winterkorn（左一）及團隊上臺領獎。



▲高爾夫球聯誼賽的業者參與踴躍，左一為九川天成董事長張德成、左二為德國Eurobike展國際代理Erich Reiss、右二為Bob Margevicius。



▲越南、柬埔寨的訂單逐漸增加，左起鋒明總經理蔡尚滄、郁珺總經理方武樂以及經理方建中合影。



▲Shimano與KMC是Specialized的重要供應商。左起KMC董事長吳盈進、Shimano臺灣總經理增田浩也、KMC副總吳幸娟。



▲建大積極在運動行銷上大躍進，明年佳績可期，圖左為副總陳昭榮，右為Specialized副總Bob Margevicius。



▲美利達董事長曾崧柱（前）騎車功力增進不少。



▲活力十足的Specialized臺灣內銷團隊。



▲Specialized總裁Mike Sinyard帶領供應商一同享受單車騎乘的樂趣。



▲日亞丹下董事長丹下諭（右）與業界老友曾貴宿（左）相見歡。