



鎬鋁晉身為 專業鋁合金鍛造廠

或許你不熟悉五年前的鎬鋁，但五年後的鎬鋁已經晉身為專業OEM鋁合金鍛造與CNC加工廠。

文、圖◎張晉銘

鎬鋁實業成立於2003年，專職生產汽車、自行車與重型機車等零組件，雖然前6年的業績表現低於預期，但後來2009年蕭建一加入工作團隊，並且擔任總經理一職，重新整頓鎬鋁公司，提供許多改善的意見與良策，同時梁聯豐董事長非常信任他，讓他全力發揮所長，重新規劃公司生產動線、人員編制與增加設備，客戶零件是「由裡而外」產出，整體生產效率大幅提升，整個公司讓人看起來整齊清潔，員工的工作充滿活力。

鍛造業的核心價值

鎬鋁實業總經理蕭建一表示，當客戶在開發過程中，發現製造上有困難問題時，一定提供許多 Know How 與最可靠的開發技術設計給予客戶參考，鍛造與CNC加工採取一貫化作業，致力打造優質化的生產流程，搭配自主管理的品管檢驗室，100%全檢各項產製品，給予客戶最好的品質，例如因應全球知名重機品牌要求，安排專業人員完成培訓課程，在生產過程中使用螢光滲透液檢驗技術（Penetration Testing）檢測鍛件有無裂縫，增加鍛造產品的可靠度，除了可以有效縮短製程，也不用耗費多餘人力處理不良品，只要品質好，產能自然就會順利，也就可以如期出貨，客戶的信賴度也就增加。



▲鎬鋁董事長梁聯豐（左）與總經理蕭建一（右），讓鎬鋁成為知名重機與自行車品牌的重要合作夥伴。



▲因應知名重機品牌要求，透過螢光塗料檢測商品是否有無裂縫。



▲Look A-Stem的作工製程相當不容易，鎬鋁仍然以專業的技術讓客戶點頭滿意。

經過調整步伐之後，營業額逐步轉虧為盈，並且於2012年9月投入ISO 9001輔導認證工作，11月隨即通過ISO 9001（2008）認證，範圍包含：機車、汽車、自行車與運動器材零件之生產製造；無獨有偶，在2012年10月獲得KTM的協力廠商認證，



▲數以千計的模具組就是鎬鋁擁有專業研發設計能力的最佳證明。

鎬鋁決定乘勝追擊，預計增加生產機械設備，提供客戶端更完善健全的服務內容。

積極鞏固現有客戶群

蕭總經理強調，目前合作客戶都是海內外知名的優良廠商，鎬鋁盡全力將服務與品質做到最好，來回應這些客戶的支持與鼓勵，未來會持續穩固現有的客戶群，讓



▲產品鍛造過程。

鎬鋁成為自有特色的 OEM 專業鋁合金領域，讓所有客人無後顧之憂，並且讓客戶認為，鎬鋁的價值是讓客人獲得優異品質與專業技術，是適合長期合作的夥伴，而並非比較價格的廠商，當供應商的客戶獲利，也代表著供應商也將獲利，只要用心投入就能獲



▲蕭總經理平時非常熱愛騎車，曾經擔任彰化IMC鐵馬隊隊長，並且在2009年完成單車環島一圈壯舉。(Photo:蕭建一)

得回報，2012年營業額成長25%，2013年營業額希望可以繼續突破。

隨著實戰經驗駕輕就熟，鎬鋁也不忘將可貴的經驗分享給學術界，2010年曾經獲得輕金屬創新應用設計競賽臺灣第三名，蕭總經理本身也是建國科技大學2011年的傑出校友，因此與母校進行產學合作與開辦實習課程，讓學生們畢業後能夠立刻上線，達到產學完美合一的境界。



▲鎬鋁實業公司位於彰濱工業區（鹿港區），廠區腹地廣大，交通便利。